

SIXT v Česku dosáhl miliardového obrátu a stal se významným hráčem na trhu firemní mobility

Značka SIXT už dávno není jen o autech k zapůjčení – v České republice se proměnila ve významného poskytovatele firemní mobility s miliardovým obrátem. Pod vedením Františka Pačese, který přivedl SIXT na český trh, se společnost stala spolehlivým partnerem pro firmy všech velikostí, které hledají chytrá a efektivní řešení mobility. Klíčovou roli v nabídce hraje operativní leasing pod značkou SIXT LEASING, doplněný o široké portfolio služeb – od správy firemních flotil přes digitalizaci provozu až po poradenství v oblasti udržitelnosti. V rozhovoru s generálním ředitelem a majitelem české pobočky Františkem Pačesem jsme se bavili o tom, jak se trh proměnil, co dnes firmy od firemní mobility očekávají a proč je individuální přístup základem dlouhodobého partnerství.

SIXT leasing

■ Oranžové logo SIXT si většina lidí spojí s půjčovnou aut. Vaše nabídka se však výrazně rozšířila. Jaké služby dnes tvoří portfolio společnosti SIXT a kam se posunulo její zaměření?

Dnes už nejsme jen o pronájmu aut – jsme o chytré a pohodlné firemní mobilitě. Hlavní službou SIXT je operativní leasing pod značkou SIXT LEASING, ale nabízíme samozřejmě nadále krátkodobé pronájmy, vozidla s řidičem, náhradní vozy nebo správu celé flotily. Z půjčovny se stal partner, který vás nechá řídit auta, ale postará se o všechno ostatní kolem aut – od poradenství při výběru vozu, přes reporting až po digitální nástroje, které šetří čas i nervy fleet manažerů. Ať už jste velká korporace, nebo rodinná firma, SIXT má řešení na míru. SIXT je na světě 113 let, a v Česku jsme už 25 let. Já, coby generální ředitel, a dnes i jediný vlastník této stále rodinné firmy, jsem zde od začátku. Firma s původní velikostí 20 aut v půjčovně dnes podniká s několika tisíci auty a narostla do obrátu miliard korun. Tím se stala velmi důležitým dodavatelem operativního leasingu na českém trhu. Na světě provozuje SIXT více než 350 000 aut.

■ Jak se proměnil trh od začátku vaší cesty v leasingu?

Když jsme začínali, byl operativní leasing v Česku doslova něco jako exotika. Dnes je operativní leasing běžný standard – firmy chtějí mít jistotu, předvídatelnost, a hlavně čas soustředit se na své



František Pačes

podnikání. Trh je rychlejší, sofistikovanější a náročnější. A právě tam vynikáme – jsme dost velcí na robustní systém, ale zároveň zůstáváme osobní. Rozhodnutí u nás nepadá týdny – často stačí jeden telefon.

■ Jaké hlavní výhody dnes operativní leasing firmám přináší?

Žádné starosti, žádné nečekané náklady, žádný stres. Firmy mají vždy aktuální techniku, jasné

měsíční náklady a jistotu, že někdo řeší servis, přezutí, pojistné události i administrativu. Jak nám řekl jeden klient: „Díky vám už vozy neřešíme – jen v nich jezdíme.“ A přesně o to nám jde – šetřit čas, peníze i energii.

■ Jak se liší potřeby korporací oproti menším firmám?

Velké firmy chtějí čísla, konsolidaci a ESG strategii. Menší podnikatelé ocení rychlost, flexibilitu

a osobní přístup. SIXT umí obojí – od sofistikovaného reportingu firemní flotily původních vozidel v majetku zákazníka, předaných do správy leasingovky s namíchanými službami na nově odebrané vozy již v režimu operativního leasingu, nebo individuální služby při výběru první nákladní dodávky pro majitele menší české rodinné firmy. Jsme partner, který chápe rozdíly a dokáže se přizpůsobit.

■ Jak se do vozových parků promítá tlak na udržitelnost?

Dřív šlo hlavně o cenu a výkon. Dnes se řeší emise, baterie, uhlíková stopa. Více než polovina nových vozů v tendrech má nějaký stupeň elek-

//

Z půjčovny se stal partner, který vás nechá řídit auta, ale postará se o všechno ostatní kolem aut – od poradenství při výběru vozu, přes reporting až po digitální nástroje, které šetří čas i nervy fleet manažerů."

trifikace. Řada firem však v elektromobilitě brzdí a raději řeší svůj autopark vozy s různými hybridními pohony. SIXT LEASING pomáhá klientům najít rovnováhu mezi ekologií a ekonomikou – protože udržitelnost dává smysl, když funguje i finančně.

■ Jak se tento trend promítá do vaší nabídky?

Zásadně. Elektromobilitu nebereme jako povinnost, ale jako příležitost. Nabízíme testování elektromobilů, poradenství, výpočty návratnosti, výběr vhodných modelů a řešení nabíjení – doma, ve firmě i na cestách. Někdy začneme pilotním projektem, jindy přechodem celé flotily včetně



Management společnosti SIXT Česká republika

výstavby dobíjecích stanic. Klient ví, že SIXT je tu pro zákazníka – krok za krokem. Už tedy nejen s autopůjčovnou na dovolené, ale právě i firemním autoparkem v místě, kde firma zákazníka podniká.

■ Co všechno zahrnuje komplexní správa firemní flotily?

Představte si, že by váš fleet manažer měl kouzelné tlačítko „vyřešit vše“. Přesně to nabízí SIXT LEASING. Pojištění, servis, přezutí, pokuty, školení, reporting, náhradní vozidla, EETS, GPS monitoring... A pokud něco neznáte, tím líp – my to řešíme za vás. A jsme dostupní 24/7.

■ Nabízíte i doplňkové služby?

Ano – a hodně. Od školení defenzivní jízdy, přes ekologické audity, palivové a nabíjecí karty, až po monitoring stylu jízdy. Umíme zařídit VIP přepravu i snížení emisí pro výběrové řízení. Klientům říkáme: leasing na míru není jen slogan – je to závazek. Nicméně nesmíme zapomenout, že SIXT není jen SIXT LEASING, je to i rychle expandující půjčovna nákladních dodávek SIXT VAN TRUCK RENTAL (dnes již skoro 100 dodávek půjčovaných převážně logistickým firmám jako doplnění autoparku nebo první krok před operativním leasingem od nás). Další služby ce-

lého komplexního portfolia jsou pro všechny zákazníky známé pod značkami SIXT LIMOUSINE SERVICE, SIXT RENT A MOTORBIKE, SIXT AUTOBAZAR nebo SIXT MOBILITY CONSULTING. Většina našich zákazníků využívá od SIXTU více než jen jednu službu. Vidí výhody jednoho partnera, který rozumí, jak pokrýt všechny situace flexibility s firemním autoparkem.

■ Jak důležitá je digitalizace ve správě flotily?

Klíčová. Máme vlastní portály, digitální knihu jízd, notifikace i reporting nákladů. Ale nejde jen o data – jde o to, co s nimi uděláme. Pomáháme klientům čísla číst, chápat a hlavně – šetřit díky nim čas i peníze. Digitalizace není cíl, ale nástroj. A my ho umíme používat.

František Pačes dodává:

„Každý klient má jiný příběh. Ať potřebujete jedno auto na týden, nebo stovku aut na tři roky, nasloucháme, přizpůsobíme služby Vaším potřebám. Já a můj tým věříme v osobní přístup ke každému zákazníkovi, v partnerství a v to, že firemní mobilita má být pohodlná, flexibilní a férová. A jak říkal Erich Sixt: *Good is not good enough if better is expected.*“ ■

Markéta Vojáčková



OPERATIVNÍ LEASING PRO MALÉ A STŘEDNÍ FIRMY

SLUŽBY

- Výhodné financování nákupu i provozu auta
- Výhodné flotilové pojištění i pro malé flotily
- Pozáruční servis vozu v měsíční splátce
- Sezonní přezouvání a skladování pneumatik
- Správa a administrativa
- Dálniční známky, tankovací karty
- Sixt Monitor – kniha jízd

AUTA

- Osobní i manažerské vozy libovolné značky
- Nákladní dodávky
- Elektroauta s možností dodání řešení nabíjecích stanic